

SOCIOS ^{mag} N°12

Février 2020

WWW.SOCIOS-CSS.ORG



INTERVIEW
Nejah TMAR



SOCIOS.CSS08



SOCIOSCSS



SOCIOS_CSS

DU BONHEUR POUR TOUT LE MONDE



OMRA en cinq catégories
HAJJ à la carte
HÔTELS & CIRCUITS EN TUNISIE
VOYAGES ORGANISÉS À L'ÉTRANGER en groupe
SÉJOUR À LA CARTE DANS LE MONDE
VOYAGES D'AFFAIRES
VOYAGES DE NOSE
BILLETS D'AVIONS
RÉSERVATION HÔTELS DANS LE MONDE



Route de Tunis Km 4, Markez Bouasida immeuble Belvedere RDC, SFAX 3031
Téléphones : 74 440 020 / 22 975 000 / 29 834 338

Nous supportons
SOCIOS / CSS

Satisfaction

Prix
Qaulité

SOMMAIRE

Page/الصفحة

Centre Medical	2-5
Medécine sportif	6-8
Escort Kids	10-11
Hommage à monsieur Abdellatif ABID	12
Socios Entreprises	13
حوار مع لاعبة كرة السلة السابقة والمدربة فاطمة زغروبة	14-15
حوار مع السيد رفيق بن عرب	16-17
Réseaux sociaux et notoriété de marque	18-21
Jeux D'echecs	22-23
Action Nadhaf	24-25
Déplacements	26-27
حوار مع السيد ناجح تمر رئيس فرع الكرة الطائرة سيدات	28-29
المشاريع المنجزة أهميتها و فوائدها	31
التقرير الأدبي للفترة الممتدة من جانفي 2019 إلى جانفي 2020	32-35
Nidhal Saadi	36
Socios League	38
Bon d'achat	39

EN COLLABORATION AVEC:

CLUB SPORTIF SFAXIEN: Rue Raed El Bjaoui Sfax 3065 - Tunisie

CHEF DE COMMISSION MAGAZINE: Amani KOLSI

DIRECTEUR ADMINISTRATIF: Kamel JARBOUI

CONCEPTION GRAPHIQUE MAGAZINE: 

ONT PARTICIPÉ À CE NUMÉRO: Naceur YAHIA - Wissem BEN ALI - Kais ABID - Omar Jmal - Wissal AKKARI - Oussema AYEDI - Omar CHAKROUN - Fahmi ELLOUMI - Fourat FAKHFEKH - Administration SOCIOS CSS

PHOTOGRAPHE: Slim NEJI
Hamadi NEJI
Racem ben DIAF

IMPRESSION MAGAZINE:



Z.I. Poudrière2 - Rue du coton - 3002 Sfax - Tunisie
Tél.: (+216) 74 432 022 - Fax: (+216) 74 432 023
www.novaprint.tn



CENTRE MEDICAL

L'affluence des blessures, les périodes d'indisponibilité sportive récurrentes et l'augmentation des dépenses médicales quant aux soins para médicaux, nous ont incité à réfléchir sur l'opportunité de mener un projet d'agrandissement de la salle de soin et son équipement par du matériel digne de notre grand club.

Effectivement le **CSS** est un club omnisport et le nombre de sportif bénéficiant de licence dépasse 2700.

Nous avons mené une réflexion commune, Monsieur Yassine Makni coordinateur de soin, Monsieur Yassine Ben Taher directeur général du **CSS**, le secrétaire général de **SOCIOS** Monsieur Fahmi Elloumi et Docteur Naceur YAHIA en tant que chef de la commission médicale, et nous nous sommes convenus des étapes suivantes :

01. La réalisation des travaux d'agrandissement des locaux

Pour cela, un architecte a été embauché par Socios afin de répondre aux exigences structurales du centre et bâtir des locaux adaptés et confortables.

02. Mettre en place, les circuits électriques, la plomberie, et la décoration

Les douches ont été ainsi rénovés, une salle d'hydrothérapie créé, le tout dans un environnement saint, confortable et convivial.

03. Équiper le centre du matériel de rééducation et de physiothérapie nécessaire aux soins dont peuvent profiter tous les sportifs du club

Beaucoup d'entretiens ont eu lieu, notamment avec Monsieur Fahmi Elloumi. Nous avons priorisé nos besoins urgents, tout en mettant au-devant la qualité des outils et leurs prix raisonnables. Cette étape a été menée en étroite collaboration entre staff médical, direction du club et notre interlocuteur privilégié de Socios monsieur Fahmi Elloumi. Des devis ont été examinés à maintes reprises, l'objectif étant l'assurance du bon rapport qualité/prix.

Les travaux ont débuté au mois de **juillet 2019**
L'inauguration a eu lieu le **1^{er} novembre 2019**



L'aide et l'expérience de **Socios** ont été décisionnaires pour la réalisation de ce projet. C'est un projet pour tous les sportifs du club :

- Réaliser les soins dans un environnement sportif saint et digne du club
- Respecter l'intimité de nos sportifs notamment les catégories féminines
- Accès facile et pratique pour nos blessés
- Mieux gérer les blessures en centralisant les soins
- Surveiller des soins par des professionnels de la santé
- Répondre aux exigences des fédérations
- Faire des économies quant aux soins réalisés avant en libér

Le centre est équipé par :

APPAREIL DE TECARTHÉRAPIE

La tecarthérapie est un équipement récent pour kinésithérapeutes et médecins notamment dans le domaine du sport offrant plus d'efficacité aux manipulations classiques. La tecarthérapie est donc une machine qui permet de stimuler les mécanismes naturels d'auto-réparation du corps humain. Ce même mécanisme permettant la réhabilitation rapide des fonctions musculaires et articulaires.

Ce procédé utilise plusieurs effets tels que la condensation ou l'hyperthermie pour travailler sur des zones souvent difficiles d'accès.

La T.E.C.A.R Thérapie est aujourd'hui reconnue et utilisée quotidiennement par de nombreux kinésithérapeutes pour éliminer la douleur, libérer le mouvement, accélérer la cicatrisation et ainsi minimiser la période d'arrêt de l'activité physique dite période d'indisponibilité.

Une séance de tecarthérapie coûte en ville au moins 20 dinars. Actuellement et après moins de 3 mois d'utilisation, une centaine de séances a été réalisée, ce qui revient à une économie de 2000 dinars.



APPAREIL CRYOTHÉRAPIE : CRYOAIR

Les appareils de thérapie par air froid CRYOAIR sont utilisés principalement pour traitement local des douleurs inflammatoires, en médecine et en traumatologie du sport.

L'application d'un grand froid sur la peau entraîne une chute de température rapide. Ce choc thermique provoque une vasodilatation rapide et la libération de médiateurs anti-inflammatoires dans la circulation sanguine.

La Cryo stimulation localisée permet d'avoir une action ciblée, elle est donc conseillée pour tous les sportifs ayant des pathologies inflammatoires localisées, articulaires, périarticulaires, notamment tendineuses.

Le principal champ d'action thérapeutique est celui du système musculo-squelettique : arthrite, douleurs musculaires et articulaires, blessures musculaires.

C'est un appareil, élégant et très efficace, le sportif peut l'utiliser de manière autonome, ce qui libère les mains du kinésithérapeute qui peut se libérer pour d'autres activités.



APPAREIL POWER PLAY AVEC ATTELLES POUR GENOUX ET CHEVILLES

C'est la combinaison de Cryothérapie à une compression intermittente le tout assuré par l'appareil Power PLAY. Elle favorise la récupération physique, le retour veineux et le drainage lymphatique donc antioedémateux ainsi qu'une action antidouleur. Technique très utilisée en postopératoire ou suite à un traumatisme induisant des douleurs et un gonflement important.

APPAREIL ÉLECTROTHÉRAPIE

L'électrothérapie consiste à employer de l'électricité dans un but thérapeutique. Également appelée TENS ou neurostimulation électrique transcutanée, l'électrothérapie délivre un micro-courant pour traiter la douleur, stimuler ou renforcer un muscle. Encore peu connue, cette pratique est pourtant facile d'accès et d'utilisation.

APPAREIL ULTRASON

Cet appareil permet la réalisation de trois actions intéressantes en kinésithérapie notamment dans le domaine du sport :

- L'action défibrosante : lutter contre les cicatrices fibreuses et favorise la régénéscence des fibres de collagène surtout dans les tendons
- L'action antalgique
- L'action anti-inflammatoire

Technique d'utilisation facile, sans beaucoup de contre-indications.

Champs d'action thérapeutique vaste: tendinopathies, séquelles d'entorse articulaires, etc...

THERMOTHÉRAPIE PAR APPAREIL INFRAROUGE

Les lampes infrarouges sont utilisées en kinésithérapie dans le cadre de soins par thermothérapie ou du traitement par la chaleur. La chaleur infrarouge générée par les lampes thérapeutiques soulage les douleurs musculaires et articulaires et stimule la circulation sanguine pour un soin en profondeur.

MATÉRIELS DE RENFORCEMENT, DE PROPRIOCEPTION ET DE RÉATHLÉTISATION

Série de bracelets de musculation, Elastiband, Coussin de proprioception, Mini Trampoline, Step aérobic, Stepper, Tapis de fitness, Tapis roulant, Vélo fixe, Médecine Ball, Bosu, Trx, Suiss Ball.

Ce matériel est essentiel dans les premières phases de réhabilitation du sportif. Effectivement le travail du geste technique spécifique du sport pratiqué, nécessite une analyse biomécanique qui doit être contrôlée par le kinésithérapeute et ce avant la reprise des activités avec le préparateur physique. Pareillement, le sportif a besoin d'être rassuré lors de la reprise de ses activités, et la présence du kinésithérapeute est primordiale au début.

TABLES ÉLECTRIQUES POUR LA RÉALISATION DES SOINS

Le confort est un élément non négligeable pour assurer des soins de qualité. Ce confort concerne non uniquement l'installation du sportif mais aussi le positionnement du thérapeute.

Les tables électriques offrent une ergonomie optimale et ainsi une meilleure efficacité des soins pratiqués.



Par Docteur **Naceur YAHIA**

Chef de la Commission Médicale du CSS

Medécine Sportif

Le staff médical actuel du **CSS** a pris ses fonctions le 14 décembre 2016. Depuis, cette commission ne cesse d'évoluer, et ce grâce à l'agencement des efforts fournis par la direction du club, la structure **Socios** et les membres du staff médical.

Lors de notre première conférence de presse, qui a eu lieu début janvier 2017, les grands axes du projet médical ont été cités, avec entre autres :

À COURT TERME : permettre au moult joueurs blessés de revenir sur le terrain le plus tôt possible.

À MOYEN TERME : réorganisation des équipes médicales et paramédicales avec comme critères de recrutement trois conditions : Compétence, Disponibilité et Dévouement au **CSS**.

À LONG TERME : bâtir une structure médico-sportive propriété du club et digne de sportif de haut niveau.

Les objectifs à court et à moyen termes ont été atteints rapidement et dans des brefs délais.

Les rôles de chaque membre du staff médical ont été définis, avec :

- Un chef de commission médical.
- Un médecin des seniors du football.
- Des médecins référents pour les catégories jeunes
- Un médecin qui assure la permanence au sein du local du club.
- Des médecins responsables à la tête de chaque discipline et des médecins de différentes spécialités dont un chirurgien-dentiste.
- Un kinésithérapeute coordinateur de soins embauché à temps plein au sein du local du club.
- Des kinésithérapeutes formés au sport qui ont remplacé les soigneurs des sections jeunes répondant ainsi aux recommandations des hautes instances sportives .
- Des kinésithérapeutes pour les catégories jeunes des sections basket et volley. Les jeunes sont l'avenir du club, la bonne santé leur offre une chance pour réaliser une carrière saine.
- Réalisation des dossiers médicaux informatisés avec déjà une bonne avancée. Nous sommes, avec quelques Socios, en cours de mettre en place un logiciel permettant à chaque sportif d'avoir un dossier médical informatisé et partagé.

Concernant les locaux consacrés pour les soins médicaux et paramédicaux, les sportifs recevaient leurs soins, ou dans des lieux n'appartenant pas au club, ou dans une salle de soins située au deuxième étage du local du club, donc inaccessible pour les sportifs invalides. Cette salle était en plus obsolète et non équipée.

L'urgence était au début d'offrir un lieu propre, relativement mieux équipé et surtout accessible. Pour cela, et dans un premier temps, en accord avec la direction et l'aide financière de la structure Socios, les soins ont été transférés dans une plus grande salle située au rez-de-chaussée, toujours au sein du local, et que nous avons équipé d'appareils de rééducation plus adaptés.

Par ailleurs et comme nous l'avons constaté au sein de l'équipe senior de la section football, la saison 2018 /2019 a été émaillée par la survenue de multiples blessures traumatiques avec des périodes d'indisponibilité plus ou moins longues.



Bien que ces blessures soient, dans la majeure partie des cas, dues à des traumatismes directs et indirects et liées à la pratique de sport de contact, les périodes d'indisponibilité et le taux de récurrence ont été parfois source de confusion et surtout de polémique.

Effectivement, et de nos jours, la pratique de sport de haut niveau expose à des contraintes et des blessures plus ou moins graves. Le rôle du staff médical est entre autres de mettre à disposition les moyens et les compétences pouvant optimiser les performances et réduire au maximum la période d'indisponibilité de nos sportifs.

Attentifs et soucieux de l'état de santé de nos sportifs, les **Socios**, en début du mois d'avril 2019, nous ont proposé de réfléchir sur la création d'un centre médico-sportif permettant :

- **Des soins de qualité,**
- **Une ambiance conviviale et saine,**
- **L'utilisation de matériel moderne,**
- **La centralisation des soins et du suivi médical,**
- **La minimisation des dépenses inutiles,**
- **La poursuite du projet du dossier médical informatisé.**

Notre interlocuteur privilégié a été Monsieur Fahmi ELLOUMI secrétaire général des Socios. Plusieurs entretiens ont eu lieu entre M. Fahmi ELLOUMI, le coordinateur des soins M. Yassine MAKNI, M. Yassine BEN TAHER directeur général du **CSS** et moi-même en tant que chef de la commission médicale.

Je rappelle, par la même occasion, que mon rôle est de mener le projet médical du club et s'assurer du bon déroulement des soins et des prises en charge de nos sportifs. Le diagnostic, les prescriptions et les soins sont assurés par les médecins exerçant sur place dans le respect de la déontologie tunisienne et de l'exercice légal de la médecine.

Les travaux ont été alors débutés immédiatement au mois de juillet. En même temps les commandes de matériel de rééducation moderne et répondant à la demande des exigences médicales du sportif de haut niveau ont été validées après quelques mois de réflexions.

Malgré quelques obstacles, le centre a été inauguré le premier novembre 2019.

Ce centre, en plus d'être spacieux et géographiquement bien situé, a été équipé par du matériel moderne et permettant des soins de qualité.

(Rénovation des appareils d'électrothérapie, machine de tecarthérapie, matériel de cryothérapie, un plateau technique riche en outils de renforcement et de rééducation...). Il accueille tous les sportifs du **CSS**, toutes catégories et disciplines confondues. C'est **M. Yassine MAKNI** qui a pris la responsabilité du centre. Les sportifs du club peuvent ainsi bénéficier de leurs soins dans un lieu d'accès facile, équipé et convivial.

À peine le centre ouvert et devenu fonctionnel, nos projets avec la direction et **Socios** ont repris. Effectivement, nous avons émis deux priorités :

- L'aménagement de la salle de soins de l'équipe senior de football au sein du stade Taieb Mhiri,
- L'achat de matériel d'évaluation et de rééducation isocinétique. Matériel onéreux mais très important pour le renforcement musculaire et la prévention des lésions musculaires et ostéo-articulaires.



D'autres réalisations ont eu lieu :

- La signature d'une convention avec l'Institut Supérieur d'Éducation Physique et Sportive de Sfax (ISSEPS)
- L'acquisition de défibrillateur semi-automatique obligatoire dans toute structure sportive publique et privée
- Formation des kinésithérapeutes du club, aux actes de secourisme, et la participation de certains d'entre eux au Master Professionnel en préparation physique
- Organisation des consultations en France à chaque fois où cela s'avère nécessaire
- Mise en place de procédures et de protocoles de prise en charge visant à mieux gérer les urgences et les soins au sein du local du club.

Docteur **Naceur YAHIA**

Chef de la Commission Médicale du CSS



جواجم الحشيشة

أحنا الأصل والباقي تقليد



عصيدة الرّفوفو



Jawejim hachicha



جواجم الباشا



jawejim_7achicha



دّر جواجم



jawejimhachicha@gmail.com

جواجم الحشيشة فرع باب بحر : شارع الهادي خفشة ، كورنيش صفاقس

☎ 20 564 526

جواجم الحشيشة فرع تنيور : طريق تنيور كلم 2

☎ 28 243 923

جواجم الحشيشة فرع البستان بعد السّكة

☎ 28 243 923

Route de Gremda km 3, 3072 Sfax, Tunisie
 www.polyclinique-ibnkhaldoun.com.tn
 polyclinique ibn khaldoun sfax tunisie
 +216 71 019 000 +216 98 793 300



Une observation à l'intérieur



Chambre d'hospitalisation



Hôpital de jour



Salle d'opération



L'EXCELLENCE DES SOINS..

Escort Kids

Renforcement de l'appartenance.. et apport financier important

Depuis sa fondation en 2008, **Socios CSS** a mis en place une stratégie qui vise à renforcer le sentiment d'appartenance et de l'identité CSSiste chez les jeunes, tout en fournissant plus d'espace de visibilité pour les sponsors assurant des revenus fixes.

Et c'est dans ce cadre que l'idée de l'Escort Kids a été réellement appliquée. Elle consiste à donner plus de charme aux petits garçons et filles qui accompagnent les deux formations rentrantes des vestiaires au terrain, pendant les matchs locaux de l'équipe première quelque soit la compétition ; nationale ou africaine.

En effet, avant toute rencontre, **Socios CSS** publie un communiqué portant sur l'objet des candidatures à l'Escort Kids à travers le service SMSing, pour recourir la veille du match au tirage au sort, d'habitude transmis en direct sur la page officielle de Socios **CSS** dans toute transparence, afin de décider la liste des 22 enfants, eux-mêmes **Socios juniors**, qui accompagneront les joueurs en pénétrant la pelouse. Ces enfants se voient en tenue unie portant les logos du **CSS** et de Socios **CSS**.

L'avantage de cette action consiste que la tenue est devenue un espace de publicité attirant l'attention des sponsors, surtout que la première image à diffuser sur la télé ainsi que les premières photos à prendre sont celles de l'entrée des joueurs.

Le département commercial de **Socios CSS** travaille beaucoup sur ce détail en l'améliorant pour plus de visibilité des logos des sponsors sur les maillots de l'Escort Kids, et par conséquent, pour plus de rentabilité et d'apport financier.

Omar JMAL
Responsible Commercial SOCIOS CSS





ADIEU
SI ABDELLATIF ABID...

A DÉFAUT D'ÊTRE DANS NOTRE
VIE, IL EST ENCORE DANS
NOTRE CŒUR

La générosité de son âme continue à bercer notre douleur, mais celle-ci ne cesse de s'agrandir suite à son décès. Son amour inconditionnel pour Sfax, pour le sport, pour le football et surtout pour le **Club Sportif Sfaxien** ont fait de lui un modèle toujours imité mais jamais égalé. Une année déjà écoulée et toute la région, tous les sportifs essaient de panser leurs peines en se souvenant de ce grand amour et de ce dévouement qu'il a su donner sans compter. Puisse son âme s'ouvrir à un monde de beauté, à un paradis éternel où il peut se reposer en paix

Kais ABID
le fils de Monsieur Abdellatif ABID



حوار مع لاعبة كرة السلة السابقة والمدربة فاطمة زغروبة

فاطمة زغروبة غنية عن كل تعريف لدى جماهير النادي الرياضي الصفاقسي ومنخرطي سوسيوس مرحبا بك في هذا الحوار الخاص بمجلة سوسيوس

- مرحبا بك وبجميع منخرطي سوسيوس النادي الصفاقسي فأنا منهم وكذلك هو الأمر بالنسبة لزوجي وأبنائي.
- فلنكن الانطلاقة مع نشأتك وبدائياتك في عالم كرة السلة؟

- في الحقيقة بدايتي في عالم الرياضة لم تكن قطعاً مع كرة السلة بل أبعد من ذلك بكثير. إذ أنني منذ نشأتي كنت أمارس رياضة الجمباز. مما جعل دخولي لعالم كرة السلة يكون متأخراً نوعاً ما، بالظبط في صنف الصغيرات حيث قضيت أول موسم لي في النادي الرياضي الصفاقسي ضمن هذا الصنف لنتم بعد ذلك دعوتي للمنتخب الوطني لسن أقل من 16 سنة آنذاك كان صنف الصغيرات يدوم 3 سنوات وليس سنتين فقط كما هو الحال الآن، وفي السنة الثالثة لي في هذا الصنف وقعت دعوتي لصنف الكبريات بالنادي الرياضي الصفاقسي وللمنتخب الوطني كبريات. ومنذ ذلك الحين انطلقت مسيرتي الحقيقية في عالم كرة السلة.

- الأکید وأنك واكبت العديد من الفترات بالنادي بمختلف مميزاتها، لو تحدثينا عن هذه الفترات وأيهن تتعبرينها فترة ذهبية طيلة مسيرتك الكروية؟

- في الحقيقة منذ أول يوم لي في النادي الرياضي الصفاقسي إلى غاية هذه اللحظة التي تحاورني فيها ويكل ما تحمله هذه المدة «بطلوها ومرها» لم أكن أتخيل يوماً أنني سأحقق ما حققته ولا أن أصل على ما وصلت إليه اليوم بفضل النادي الرياضي الصفاقسي. مجرد انتمائي للنادي الرياضي الصفاقسي هو فخر لي و"مريول السياساس رزين" وأن شعرت، ولا زلت، بمسؤولية ذلك منذ البداية. أما عن الفترات التي مرت بها مع الفريق فالحمد لله كانت مليئة بالتتويجات والألقاب خاصة البطولة الوطنية التي هيمننا عليها رغم أننا لم نكن محظوظات كثيراً في مسابقة الكأس التي فزنا بها في 6 مناسبات فقط. فخر لي أن تاريخي في النادي الرياضي الصفاقسي يحتوي على 14 لقب بطولة وطنية. كانت لنا مشاركات مشرفة في البطولات العربية والبطولات الأفريقية. أما عن أجمل فترة وأحسن لقب فزنا به فهو لقب البطولة الوطنية الذي كنا عندها مطالبات بالفوز على فريق الزيتونة الرياضية بفارق 20 نقطة وكانت نهاية المباراة وشيكة مع فارق 19 نقطة فقط قبل أن تنجح رمية من فئة 3 نقاط وتعمق الفارق للحصول على هذا اللقب الذي يعتبر الأجل بالنظر للمجهود الكبير المبذول خلال تلك المباراة.

- مرورا بصفتك كلاعبة ووصولاً إلى زغروبة مدربة فريق الوسطيات ، حدثينا عن أكاديمية كرة السلة بالنادي الصفاقسي وعن دورها في صقل المواهب؟

- من أهم الأشياء هو إحداث الأكاديمية لما لها من دور كبير حيث أن الأكاديميات ومراكز النهوض هي التي تعطي اللاعب فرصة أكبر لتطوير المستوى الفني كما تتيح للمدربين والفنيين فرصة أكبر لانتقاء اللاعبين واللاعبات حسب المقاييس المعمول بها.

- بخصوص البنية التحتية ومركز التكوين الخاص بكرة السلة، كيف ترون دور سوسيوس النادي الرياضي الصفاقسي في كل هذا؟

- أود البداية بالشكر الجزيل لهيكل السوسيوس الذي قام بإعادة ترميم القاعة متعددة الاختصاصات الكائنة بمركب النادي لتتيح لأبنائنا وبناتنا الفرصة ليتدربوا على أرضية قاعة بمواصفات عالمية. وهذا يندرج في صلب الأولويات الواجب توفيرها لضمان إرساء مركز تكوين متكامل بداية من البنية التحتية. فمع الأرضية القديمة للقاعة كان اللاعبون واللاعبات عرضة في أي لحظة لخطر الإصابات المتلاحقة بمختلف أنواعها. اليوم حتى لو تكلمنا بلغة الإحصائيات فإن هذه الإصابات قد تقلصت ولم تعد بالكثافة التي كانت عليها سابقاً، كل هذا بالإضافة إلى المعدات المتوفرة والتجهيزات الصحية التي وقع تركيزها في القاعة. حقاً لا يسعني إلا أن أشكر سوسيوس النادي الرياضي الصفاقسي على هذا العمل الرائع.

- هل ترى أن العمل القاعدي الحالي كافي لإبراز مواهب جديدة على غرار فاطمة زغروبة أم أن ذلك يتطلب المزيد من الجهد؟

نحن دائماً نطمح لما هو خير، ولا يجب علينا أن نضع سقفاً محددًا لطموحاتنا من جهة صحيح أن هذا المركز مكنتنا من حل عديد المشاكل التي كانت تعترضنا، ولكن من جهة أخرى من الصعب جداً أن نستمر في العمل في أريحية على أرضية ميدان وحيد مع تزايد عدد المنضمين لمركز التكوين والذي أصبح يحتوي على الصنفين الذكور والإناث حيث نواجه صعوبة في توزيع حصص التمارين بكيفية تضمن التدريب المتكامل وفي نفس الوقت توفيق بين التمارين والالتزامات الدراسية لأبناء مركز التكوين بالنادي الرياضي الصفاقسي. لذلك نحن نطمح دائماً لما هو أفضل وإن شاء الله شيئاً فشيئاً نرتقي بهذا المركز ليقوم بدوره الأساسي والفعلية كما يجب ألا وهو بناء لبنة متماسكة قادرة على إفادة فريق كبريات كرة السلة في المستقبل وعلى ضمان عودة موفقة لفرع كرة السلة ذكور.

- ما هي الكلمة التي تودين توجيهها لجماهير النادي الرياضي الصفاقسي؟

أشكرهم على حبهم لي وعلى تغنيهم بإسمي فذلك يعتبر شرفاً عظيماً لي. اللاعب لا يمكنه العيش والاستمرار دون تشجيع الجماهير "اللي ياما كانوا يدزوا معنا لآخر لحظة" وهاتفاتهم لا تزال ترن في أذني، "هوما راس مالنا في الآخر". أتمنى عودتهم لتشجيع فريق الكبريات في هذا المنعرج الحاسم في البطولة فهن في حاجة ماسة لذلك.

وسام بن علي
صحافي



- وصولاً إلى العمل في فرع الشبان، يبدو لي أن هناك ارتياح كبير من جهتم بخصوص القاعة الرياضية التي تم تجديدها بالكامل لما توفره البنية التحتية من ظروف ملائمة للعمل.

هذا صحيح. أود قبل كل شيء أن أتقدم بالشكر الجزيل لهيكل سوسيوس النادي الرياضي الصفاقسي الذي تكفل بمشروع إعادة تهيئة القاعة متعددة الاختصاصات الكائنة بمركز النادي من خلال توفير أرضية بمواصفات عالمية وتجهيزات صحية عاية الجودة إضافة إلى التجهيزات والمعدات الخاصة بالتمارين سواء لفرع الكرة الطائرة أو كذلك فرع كرة السلة. بعد توفير الظروف الملائمة للتمارين لم يعد هناك مكان لتقديم الأعداء من قبيل عدم توفر الإمكانيات والقاعة الغير صالحة للتدريب وما على الجميع سوى العمل ولا شيء غير العمل. أود أن أشير كذلك إلى أن المسؤولية في فرع الشبان كبرت ومعها دائرة المسؤولين فأنا أعلم بمعية كل من السيد محمد علي قاسم وماهر الحديجي ومراد القلال ومحمد الشيباني على اعتبار أنه يجب توفر مسؤول مباشر لكل صنف من الأصناف.

- أفهم من كلامك أن سقف طموحاتكم ارتفع بعد تجديد القاعة وأن الأهداف المرسومة أخذت منحى جديد؟
الطموحات والأهداف المرسومة في شبان النادي الرياضي الصفاقسي هي التكوين وليس النتائج. "النتائج تجي بطبيعتها" .. لكن الأساس هو التكوين الجيد والقائم على الاختيار الجيد للاعبين حسب القامات المناسبة والاختيار المدروس للمدربين.

- هل يعني ذلك أن العمل القاعدي الآن هدفه هو تطعيم فريق الأكاير في المستقبل بعناصر جيدة؟
هذا ما نتمناه. نطمح إلى أن تكون النواة المكونة للفريق من أبناء النادي، ولكن ذلك لا يتحقق إلا عبر إشراك البعض من اللاعبين من وقت لآخر ضمن فريق الأكاير، فذلك يسهل عملية اندماجهم صلب الفريق ويرتقي بالمستوى الفني والبدني لديهم.

- لو تعطينا فكرة عن الأصناف الناشطة في مركز التكوين بالنادي.
هناك الأكاديمية والتي تعتبر المحطة الأولى في مركز التكوين ويحتوي على قرابة 100 مجاز. بعد ذلك صنف الأشبالي ويحتوي على 20 لاعب بقيادة كل من محمد كريشان ونبيل الشعري وأكبر مسؤولية منوطة بعهدتهما هي متابعة اللاعبين في المدارس وانتدابهم لفائدة مركز التكوين. ثم يأتي صنف المدارس المقسم إلى قسمين ويحتوي على 46 لاعب ذوي قامات طويلة وملائمة للصقل والتطوير. وأصناف الأدياني (16 لاعب) والأصاغر (15 لاعب) ويحتويان على مجموعة من اللاعبين الذين تتم دعوتهم لأصناف متقدمة حيث يجدون أنفسهم دائماً في طور المنافسة بلعب مباراتين كل أسبوع. وصنف الأواسط (21 لاعب) الذي يحتوي على لاعبين تم إشراكهم مع فريق الأكاير.

- ما هو رأيكم في النظام الحالي لبطولة الشبان وهل يتماشى وبرامجكم وهل يتوافق خاصة مع نظام البطولة الخاص بالأكاير؟
نحن نعمل لإيجاد الحلول الكفيلة بتذليل هذه المشكلة خاصة وأن تأثيرها مباشر على اللاعبين ومستواهم. وكما سبق وأن اشترت نحن نقوم بإشراك لاعبي الأدياني مع الأصاغر ونشرك لاعبي الأصاغر في منافسات الأواسط وهكذا دواليك لكي يجد اللاعبون أنفسهم دائماً في مستوى أعلى وبالتالي تجاوز إشكال نظام البطولة والمنافسة.

- أترك لك المجال للتوجه بكلمة لجمهور النادي الرياضي الصفاقسي
نحن نعمل من أجل إعادة الإشعاع والبريق لفرع الكرة الطائرة بالنادي الرياضي الصفاقسي من خلال تكوين فريق من أبناء النادي قادر على المنافسة على جميع الواجهات. نرجو من الجماهير أن تدعمنا وأن تشجع المواهب الشابة الصاعدة فالدعم المعنوي مهم جداً في مثل هذه الفترات. "وان شاء الله اللي جاي خير للنادي وجماهيره".

وسام بن علي
صحافي



حوار مع السيد رفيق بن عرب رئيس فرع شبان الكرة الطائرة بالنادي الرياضي الصفاقسي

- السيد رفيق بن عرب نرحب بك بصفتك رئيس فرع شبان الكرة الطائرة بالنادي الرياضي الصفاقسي ونود في البداية معرفة المزيد بخصوص علاقتك بالكرة الطائرة.

بدايتي في عالم الكرة الطائرة انطلقت في نادي البريد بصفاقس حيث مررت بجميع الأصناف الشابة هناك، ثم في سنة 1993 لبيت نداء الوطن لتأدية واجب التجنيد واستغللت الفرصة لمتابعة نشاطي ضمن نادي حمام الأنف ثم بعد ذلك عدت إلى نادي البريد بصفاقس لمدة موسم أو موسمين لأنتقل بعد ذلك إلى اتحاد النقل بصفاقس. هذا بخصوص مسيرتي كلاعب. أما بالنسبة لمسيرتي كمسؤول فقد انطلقت مع النادي الرياضي الصفاقسي سنة 2006 في تجربة صغيرة ثم عدت من جديد كمسؤول في موسم 2007/2008 ومنذ ذلك الحين وأنا في النادي الرياضي الصفاقسي. عملت حينها مع السيد مراد القلال وتحصلنا على البطولة العربية في ليبيا، ثم موسم 2008/2009 مع السيد طه معلى وتحصلنا على الدوبلاي. وفي مرحلة متقدمة عملت مع كل من السيد طه معلى والسيد مراد التريكي لفترة طويلة لأنتقل بعدها، وتحديدًا منذ 4 سنوات إلى التسيير في أصناف الشبان.



RÉSEAUX SOCIAUX ET NOTORIÉTÉ DE MARQUE



PRÉSENCE DES CLUBS SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX

Facebook, Twitter, Instagram... Les réseaux sociaux prennent une importance croissante dans la vie quotidienne. Aujourd'hui, les informations passent par ces nouveaux moyens de communication. Chaque réaction, bonne ou mauvaise, a des répercussions immédiates et le monde du football n'y échappe pas.

Au fil des années, les réseaux sociaux sont devenus de puissants instruments marketing pour les clubs de football, les aidant à développer leur notoriété de marque. Mais les clubs doivent prendre garde à utiliser ces nouveaux outils à bon escient afin d'atteindre leurs objectifs marketing. Eclairage.

Facebook, Instagram, Twitter, LinkedIn, Snapchat, TikTok... Les plateformes sociales n'ont cessé de se développer au cours des dernières années, au point de prendre une place prépondérante dans la vie des clubs de football professionnel. Fini le temps où les comptes officiels étaient animés par des stagiaires – qui faisaient dans la plupart des cas un excellent travail mais sans continuité. Les grands clubs européens n'hésitent plus à faire appel à une armée de « Community Managers », encadrés par des Social Media Managers et aidés par des prestataires externes sensibles à certaines problématiques précises.

Car les réseaux sociaux ont peu à peu bousculé le quotidien des clubs de football. Notamment dans la relation avec les fans. Alors, qu'auparavant, les différents protagonistes interagissaient avec leurs supporters une fois toutes les deux semaines – à l'occasion des représentations à domicile notamment – les relations sont devenues quotidiennes grâce à l'essor des plateformes sociales.

Les réseaux sociaux ont créé de véritables lieux d'échanges permanents où la communication s'effectue en temps réel. Les plateformes sociales ont grandement contribué à la désintermédiation des échanges entre clubs et supporters – davantage que les sites officiels. La rupture de la verticalité de la communication club/supporters a permis à ces derniers de devenir de véritables parties prenantes au quotidien de la vie des clubs. Au-delà des échanges entre club et supporters, les plateformes sociales ont permis également d'augmenter considérablement les échanges entre supporters d'un même club. Une rupture historique qui a obligé les clubs à consacrer plus de temps et de moyens à leur communication.

LE RETOUR SUR CRÉATIVITÉ : INDICATEUR PHARE DES RÉSEAUX SOCIAUX

Ce n'est pas pour rien que les grands clubs européens placent les réseaux sociaux au centre de leurs stratégies d'internationalisation. L'ouverture de comptes officiels en langues étrangères ou le déploiement sur des réseaux sociaux régionaux constituent souvent la première étape d'une politique d'internationalisation menée par un club européen sur un nouveau marché. Une primo-étape suivie à la lettre notamment en Chine où la population adopte ses propres plateformes pour converser sur le net.

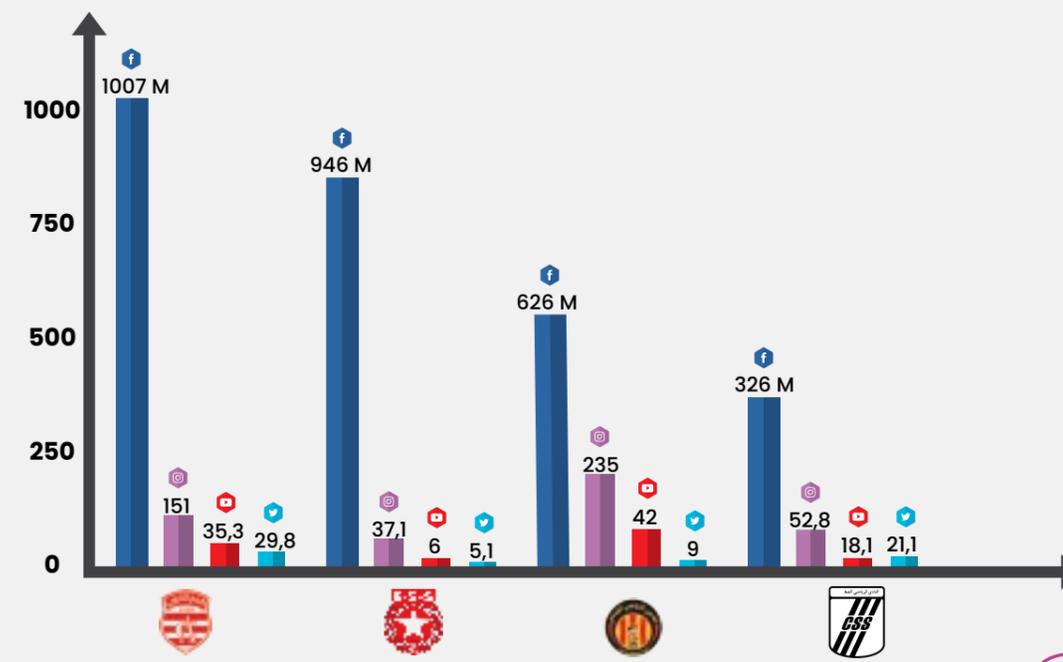
Si les réseaux sociaux constituent de formidables outils pour adresser directement un message à plusieurs milliers – voire millions – de personnes en un temps très limité ; la gestion de telles plateformes est bien moins aisée qu'elle n'en a l'air. Outre les risques de bad buzz, se distinguer dans sa communication sur de telles plateformes est un challenge difficile à relever face à la foison d'informations à laquelle est exposé chaque internaute !

Pour réussir à développer leur reach – et surtout à le maintenir dans un univers très changeant en raison des modifications régulières d'algorithmes imposées par les différentes plateformes – les clubs de football doivent alors regorger d'inventivité dans leur communication. Le retour sur créativité peut être très puissant sur les réseaux sociaux, à condition de maîtriser les goûts et aspirations de sa communauté.

BÂTIR SA NOTORIÉTÉ DE MARQUE SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX : UN SAVANT ÉQUILIBRE À TROUVER

Pour développer sa notoriété, toute entité se doit au préalable de construire une identité de marque. Une identité qui peut passer par la mise en avant d'attributs rationnels ou bien par la diffusion d'émotions. Bien entendu, la plupart des clubs de football se situent plutôt dans la deuxième catégorie. C'est en suscitant des émotions qu'un club de football parvient à conquérir de nouveaux fans.

Comme toute identité, « l'identité de marque » possède deux attributs : elle est distinguable facilement et peut évoluer avec le temps. Néanmoins, elle revêt certains marqueurs auxquels s'identifie sa communauté. Si les réseaux sociaux peuvent constituer un puissant outil de développement de notoriété de marque, les clubs doivent toutefois prendre garde à ne pas altérer leur identité en cherchant à tout prix à être inventifs pour déclencher des phénomènes viraux et développer leur reach. C'est un savant dosage à maîtriser pour réussir sa communication sur les plateformes sociales.



LA PROXIMITÉ DIGITALE VIA LES GROUPES FACEBOOK : UNE ARME À DOUBLE TRANCHANT

Être proche de ses supporters est un enjeu majeur pour les clubs sportifs. On retrouve plusieurs dimensions dans cette idée de proximité avec les supporters, en prenant en compte les deux sens de la relation. Tout d'abord un club proche de son environnement externe et de ses fans est un club qui connaît bien l'avis général de son public par rapport aux actualités et décisions du club. C'est également un club qui peut s'adapter de manière très rapide aux désirs et réactions des supporters.

Dans l'autre sens, il s'agit également de faire en sorte que les supporters se sentent proches de leur club. On parle ainsi de plus en plus d'attachement, d'une adhésion affective très forte.

Le Club Sportif Sfaxien est générateur depuis toujours de discussions enflammées. On se chamaille sur le dernier match de notre équipe, on commente le dernier transfert, on applaudit les derniers exploits. Mais alors qu'auparavant, ces discussions avaient lieu au café ou dans la cour de récréation pour les plus jeunes, elles prennent de plus en plus place sur les réseaux sociaux.

Pour s'en rendre compte il suffit de voir le nombre de commentaires sous les publications des joueurs ou des médias, la Fédération Tunisienne, et les discussions qui s'en suivent entre les nombreux suiveurs de sport, en particulier du sport roi qu'est le football.

Parmi les moyens exploités par interagir entre les supporters, on peut identifier les groupes Facebook. Certes, ces espaces offrent la possibilité aux membres d'être plus proches du **CSS**, mais ce modèle a ses limites :

- **Adhésion** : L'inscription est ouverte aux fans et dirigeants. Les nouveaux membres sont généralement proposés ou parrainés par les anciens membres. Cependant, même si des administrateurs contrôlent la confirmation de l'adhésion, les fuites existent, et on peut y retrouver des intrus. Ces derniers accèdent ainsi à des informations internes au club suscitant des altercations parfois musclées.
- **Méthode de contribution** : La liberté d'expression est la règle dans ces groupes. Le flux dépend des sujets brûlants dans le club, du coup, le flux de publications atteint son pic les jours des matchs, lors du mercato ou à la suite d'une actualité nouvelle.
- **Sujets d'échange** : Il est vrai que ces groupes permettent aux abonnés d'être informés en temps réel des nouveautés du club. Cela constitue un avantage pour les adhérents du groupe, et leur offre une certaine proximité du club notamment lorsque les dirigeants participent dans l'échange. Cependant, les thèmes abordés sont ouverts. Les membres peuvent à la fois interagir sur le passé, le présent, comme le futur du club. D'autre part, l'absence d'un cadrage du sujet abordé et d'une charte de conduite ouvrent la porte très souvent à des dérapages de la part des membres. On peut lire fréquemment des insultes de bas niveau entre membres ou un contenu diffamatoire envers les responsables du club.

Pour conclure, dans l'absence de plateformes digitales parrainées par le club, ces groupes émergent et profitent de ce vide pour combler les besoins d'interactions des CSSistes. Les idées partagées ne peuvent être riches et constructives que lorsque trois conditions sont assurées :

- Des critères d'adhésion tangibles, objectifs et transparents
- Un contrôle continu du contenu publié ou assujéti à une validation en amont
- Une modération des sujets abordés pour cadrer et animer l'interaction

D'ailleurs, une bonne partie des CSSistes se souvient sûrement du fameux forum. C'était avant l'apparition de Facebook ou l'inscription au forum était peut-être limitée à une population restreinte, mais la gestion était maîtrisée et l'échange était beaucoup plus riche que ce qu'on voit de nos jours.

Omar CHAKROUN

Ex Membre du bureau SOCIOS CSS



- خديجة العموص: الميدالية الذهبية كأحسن لاعبة سن أقل من 8 سنوات مع إحرازها على المرتبة الثالثة بالتساوي في الترتيب العام.
- مهدي مفتاح: الميدالية الذهبية تشجيعاً له بصفته أصغر لاعب في الدورة
- كنزة شقشوق: الميدالية الذهبية تشجيعاً لها بصفتها أصغر لاعبة في الدورة صنف أقل من 10 سنوات
- بية عبد الكافي: الميدالية الذهبية كأحسن لاعبة سن أقل من 10 سنوات مع إحرازها على المرتبة الخامسة في الترتيب العام
- ميسم مفتاح: ميدالية ذهبية كأحسن لاعبة سن أقل من 12 سنة مع إحرازها على المرتبة الثانية بالتساوي في الترتيب العام
- يوسف الجلاي: الميدالية الفضية
- وائل شقرون: الميدالية البرنزية

كما شارك أبناء **السوسيويس** في بطولة الشطرنج للشبان الملتزمة اليوم الاحد 29 ديسمبر 2019 بحمام الانف و المنظمة من طرف نادي الشطرنج بحمام الانف حيث تمكنوا من الحصول على:

- **المرتبة الثانية لميسم مفتاح في صنف فتيات اقل من 12 سنة**
- **المرتبة الاولى بالتساوي لمحمد مفتاح في صنف اقل من 10 سنوات**
- **المرتبة الثالثة بالتساوي لمحمود العموص في صنف اقل من 8 سنوات**
- **المرتبة الثالثة لخديجة العموص في صنف فتيات اقل من 8 سنوات**

ليكون بذلك أحسن اختتام لموسم سنة 2019 بالمقارنة بما مضى. ولكن الطموح يبقى قائماً مع السعي للبحث عن مواهب صاعدة من أبناء **سوسيويس** النادي الرياضي الصفاقسي عسى أن تكون سنة 2020 أفضل على مستوى التتويجات والنجاحات.

وسام بن علي
صحافي



ألعاب الشطرنج

من منطلق الإيمان بضرورة تركيز الرياضات الفكرية وتنمية ملكة الذكاء لدى الفئة العمرية الصغيرة، قام هيكل **سوسيويس النادي الرياضي الصفاقسي** سنة 2015 بإحداث نادي للشطرنج يضم أبناء المنخرطين بالهيكل وينشط في قاعة الاجتماعات بمركب النادي في أجواء عائلية تبعث على الارتياح. وما أحوجنا لذلك في زمن سيطرت فيه التكنولوجيا والعولة على كامل مفاصل الحياة بغض النظر عن الشريحة العمرية. إذ أن مثل هذه المبادرات تساهم في تنمية النشاط الذهني لأبنائنا وتمنع تبدل العقول لديهم، فبدل أن يقضي أحدهم وقتاً ليس هيناً أمام الحاسوب أو الهاتف الذكي يمارس الألعاب الالكترونية يأتي لمركب النادي يعيش أجواءه ويقضي وقتاً ممتعاً رفقة أصدقائه في إطار منظم ومراقب يضمن تلقفه للمعلومة وفي نفس الوقت يحثه بطريقة مباشرة أو غير مباشرة على الإحساس بالانتماء إلى قلعة الأجداد والاعتزاز بالهوية التي جُبلنا عليها.

يشرف على نادي الشطرنج **للسوسيويس** مدربين من أكثر الكفاءات خبرة ودراية وهما السيد عبد العزيز بوحامد والسيد محمد بن عمار. ويضم لاعبين مصنّفين حسب الأعمار وهم:

- **صنف اقل من 12 سنة:** ميسم مفتاح ووائل شقرون ويوسف الجلاي
- **صنف اقل من 10 سنوات:** محمد مفتاح وعمر الحاج قاسم وعمر الزواري وبية عبد الكافي
- **صنف اقل من 16 سنة:** ملاك شقرون
- **صنف اقل من 8 سنوات:** مهدي مفتاح ومحمود العموص وخديجة العموص وكنزة شقشوق وأحمد الزواري والياس الطرابلسي

نجح النادي في تحقيق عدة نتائج مشرفة رغم حداثة عهده وهو يكتسب التجربة شيئاً فشيئاً بفضل أبناء الهيكل الذين يعتززون بانتمائهم للنادي الرياضي الصفاقسي. ومن أهم النتائج المحققة نذكر:

يوم الأحد 27 جانفي 2019:

الدورة الوطنية الثالثة للشطرنج بطبلبة: حيث أحرز وائل شقرون على المرتبة الاولى وتحصلت ميسم مفتاح على المرتبة الثالثة في صنف اقل من 12 سنة. أما في صنف اقل من 10 سنوات فقد أحرز محمد مفتاح على المرتبة الثانية.

البطولة الوطنية الفردية للفئات العمرية في الشطرنج فيفري 2019:

شهدت هذه المسابقة تتويج ملاك شقرون في صنف فتيات اقل من 16 سنة. -الدورة الدولية للشطرنج بالساحل وتحصل خلالها المدرب محمد بن عمار على المرتبة الرابعة

دورة شبان مقرين العليا:

احتل محمود العموص المرتبة الثانية في صنف اقل من 8 سنوات وتحصلت خديجة العموص على المرتبة الثانية في صنف فتيات اقل من 8 سنوات.

دورة نادي الشطرنج بحمام الانف في 20 اكتوبر 2019:

في صنف اقل من 12 سنة تحصلت ميسم مفتاح على المرتبة الاولى ، وتحصل وائل شقرون على المرتبة الثانية ونال يوسف الجلاي المرتبة الثالثة. وفي صنف اقل من 10 سنوات فقد تحصل محمد مفتاح على 5 نقاط وتحصل عمر الحاج قاسم على 4 نقاط . أما في صنف اقل من 8 سنوات فقد تحصل كل من مهدي مفتاح وكنزة شقشوق تتاليا على المركزين الخامس والسادس.

● الأكاديمية الدولية للشطرنج المقامة بدار الشباب قرمدة يوم 25 ديسمبر 2019:

توج أبناء أكاديمية السوسيويس للشطرنج بالمراتب التالية

- في دورة صنف اقل من 8 سنوات: الميدالية الذهبية مع كأس الدورة لمحمود العموص



ACTION NADHAF



Être un supporter n'est pas seulement assister aux matchs, encourager l'équipe et montrer son enthousiasme ou son insatisfaction... C'est au-delà de ça, c'est être solidaire peu importe les résultats, être là pour son équipe pour le meilleur comme pour le pire et surtout agir si quelques circonstances peuvent nuire à l'image du club.

Les CSSISTES ont lancé une action "Nadhaf", ils se sont réunis pour nettoyer le complexe de leur club, ont dessiné quelques graffitis pour rendre hommage à des joueurs qui ont marqué l'histoire du CSS. Hommes, femmes et enfants étaient au rendez-vous pour aider.

Les supporters du club ont fait preuve que Le CSS, est bien plus qu'un club, c'est une famille.

Un immense merci à chacun, pour votre fidélité, votre service, votre amour et votre passion pour un seul Nom, celui du Club Sportif Sfaxien.

Wissal Akkari
Responsable administrative



DÉPLACEMENTS

BERKANE



À l'occasion de la demi finale retour de la Coupe de la CAF, opposant le **CSS** à RS Berkane, Dimanche 05 Mai 2019, Socios **CSS** a organisé un voyage par avion en collaboration avec Anis Voyage.

L'offre était la suivante:

Départ: 01 Mai ou 03 Mai à 8h25 de l'aéroport Tunis Carthage

Retour: 06 Mai à 12:05 de l'aéroport Med V

Le prix du voyage a été fixé à 1200 TND et inclut:

- Prix du vol en aller et retour.
- Transfert:
- Casa => Fes
- Fes => Oujda
- Oujda => Berkane
- Berkane => Casa



- 2 nuits en LPD dans un hôtel à Ibis Oujda 3*

A cet effet, une liste a été établie, à partir du lundi 22 Avril et jusqu'au samedi 27 Avril 2019 à l'administration des Socios, comprenant xx supporters.

La confirmation de l'inscription a été faite par paiement.

Les adhérents en situation régulière depuis 12 mois (aucun impayé) ont eu une facilité de paiement comme suit :

- 300 espèces avant le 27 Avril
- 3 chèques de 300 dinars/mois à partir du 30 Mai 2019

PARADOU



À l'occasion du match aller du tour préliminaire de la Coupe de la CAF, opposant le **CSS** à Paradou AS, Dimanche 15 Septembre 2019, Socios **CSS** a organisé un voyage par Bus en collaboration avec Liberta Voyage.

L'offre était la suivante:

- Vendredi 13 Septembre départ la nuit de Sfax vers Sétif.
- Samedi 14 Septembre Arrivé à l'hôtel Al-Mokhtar situé au centre ville avec une journée libre à Sétif.
- Dimanche 15 Septembre départ le matin vers Alger.
- Retour après le match vers Sétif avec une nuitée à l'hôtel.
- Lundi 16 Septembre retour à Sfax.

Le prix du voyage a été fixé à 260 TND et inclut:

- Frais de transport aller & retour.
- Transfert (Sétif => Alger) & (Alger => Sétif)
- 2 nuitées en LPD à l'hôtel Al-Mokhtar



A cet effet, une liste a été établie, à partir du Mercredi 04 Septembre jusqu'au Lundi 09 Septembre 2019 à l'administration des Socios, comprenant xx supporters.

La confirmation de l'inscription a été faite par paiement.

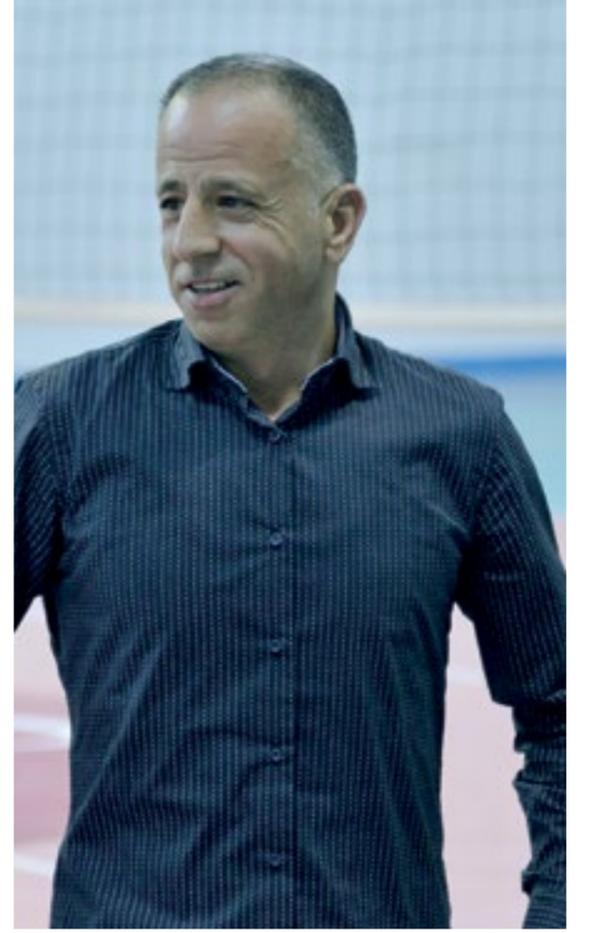
Les adhérents en situation régulière depuis 12 mois (aucun impayé) ont eu une facilité de paiement comme suit :

- 130 dt espèces
- 130 dt chèque à partir du 15 Octobre 2019.

les invités ont clôturé le spectacle et fêté sa réussite.

حوار مع السيد ناجح تمر رئيس فرع الكرة الطائرة سيدات

السيد ناجح تمر رئيس فرع الكرة الطائرة سيدات مرحبا بك في هذه المصافحة مع سوسيوس النادي الرياضي الصفاقسي.



-الجمهور يريد أن يعرف من هو ناجح تمر؟

-مرحبا بك ومرحبا بسوسيوس وبالجميع، ناجح تمر معروف لدى الجميع في صفاقس، مواطن عادي كنت مقيما بالخارج يكفيني فخرا تقديم نفسي على أنني متم بحب الجمعية وغيور عليها وعلى مصلحتها.

جيد.. لكي ندخل مباشرة في صلب الموضوع، لم اذا اخترت التسيير في النادي فور رجوعك من الخارج؟

لكي أكون واضحا وصريحا مع الجميع، قبل موسمين صادف وأن قطن بعض لاعبات فريق الكرة الطائرة بالقرب من مقر سكني حيث نشأت لي معهم علاقة وطيدة ووصل الأمر ببعضهن أن اقترحن علي أن أكون رئيس فرع الكرة الطائرة سيدات ومنذ ذلك الحين وأنا أقرب شيئا فشيئا وكلما توطلت علاقتي بهن كلما زاد حبي للكرة الطائرة.

حضرت معهن في مباراة البطولة الوطنية ضد النادي النسائي بقرطاج أواخر الموسم 2016/2017 والهزيمة آنذاك كانت قاسية نوعا ما وهو ما جعلني أدرك أن ثمة شيئا ما ينقصهن ويحول دون الفوز والتتويج.

- هذا في ما يخص بداية التسيير لكن هل أنك منذ البداية متعلق بالكرة الطائرة أم أن علاقتك بها حديثة العهد أي منذ 3 مواسم تقريبا كما كنت تقول؟

صحيح كان هناك نوع من الكيمياء نشأت بيني وبين الكرة الطائرة منذ البداية ولكن هذه الكيمياء ازدادت بتواتر الأحداث المتعلقة بالفريق حيث أحسست أنه طموح ويملك كامل المؤهلات التي تتيح له فرصة البروز والتألق، بمعنى آخر بعض التفاصيل الدقيقة التي يجب الانتباه لها والعمل عليها.

- توازيا مع ما قلته منذ قليل، ما هي الوضعية التي وجدتم عليها الفريق فور تسلمكم مقاليد التسيير في هذا الفرع؟

سوف أصدقك القول: ما أعلموني به هو أن فرع الكرة الطائرة سيدات وقع حله لانعدام الحلول والسيولة الكفيلة باستمراره في النشاط. هذا ما وردني على لسان نائب الرئيس السيد محمد جليل وهذا ما لم أقبه حيث من غير المعقول أن النادي الرياضي الصفاقسي علاوة على أنه لا يحتوي فرع كرة سلة ذكور أو فرع كرة يد سيصبح بلا فرع كرة طائرة إناث.. اقترح علي المنصب فاعتذرت في الحال معللا ذلك بقلة خبرتي في التسيير الرياضي عموما وفي الكرة الطائرة بصفة خاصة. ولكن الحل موجود فقد اقترحت أن يتولى شخص آخر المنصب مع إعرابي عن استعدادي الكامل لدعم الفريق، كان هذا الاتفاق المبدئي بيننا، ولكن فوجئت بعد أيام بتداول إسم ناجح تمر بصفة رئيس فرع الكرة الطائرة سيدات بالنادي الرياضي الصفاقسي دون علمي. لا أخفيك سرا، بقدر ذهولي من سماع ذلك بقدر الفرحة التي أحسست بها في تلك اللحظة على اعتبار الاسم فقط "النادي الرياضي الصفاقسي".

- كيف كانت ردة فعلكم في هذه الحالة؟

لبيت النداء ومررت بعدها للعمل مباشرة فوجدت فريقا يفتقر لأبسط مقومات العمل على مستوى المعدات والزياد البشري إذ كان الفريق في طريقه للتفريط في أهم ركائزه مثل جيهان محمد التي كانت ستنتقل إلى مصر ونهال الكبير التي كانت في طريقها إلى النادي النسائي بقرطاج. جلسنا مع كل اللابيات وقررنا الإبقاء على كامل الفريق مع ضرورة تدعيم الزاد البشري بلاعبات قادرات على تقديم الإضافة وهو يعتبر من الأولويات. البداية كانت بخلود صمود بانتدابها بصفة نهائية بعد أن كانت مرتبطة بعقد إعاره لمدة موسم واحد ثم وقع الاتفاق على انتداب شروق القلاعي في نفس الصفقة ليتم انتدابها نهائيا في الموسم الموالي ثم انتدبنا البرازيلية كارولين بيروتو وشاركتنا في البطولة العربية التي خسرتها بمرارة ضد الأهلي المصري. غيرنا الإطار الفني وعولنا على كفاءة أجنبية لرفع بعد ذلك أول لقب بعد غياب خمس سنوات عن منصات التتويج. ثم عملنا في الموسم الموالي على تعزيز الفريق مرة أخرى بانتداب أمينة منصور ومروى البرهومي وميساء لنقليز وضحي أنقازو لاعبة المنتخب الوطني ولا يتجاوز عمرها الخمسة عشر سنة. وكانت انطلاقة الموسم الذي يعتبر استثنائي على اعتبار التتويج رباعية منها البطولة العربية التي توجنا بها ضد الأهلي المصري في عقر داره وكانت "revanche sportive" لفتياتنا مما أعطانا شحنة معنوية وجعلنا نقدر أكثر فأكثر المسؤولية التي بعهدتنا من عدم المساومة على الألقاب وتشريف إسم النادي الرياضي الصفاقسي.

- ما هو مدى رضاكم عما قمتم به إلى حد الآن في صلب الفريق وما هي تطلعاتكم المستقبلية؟

تطلعاتنا واضحة وهي عدم المساومة على الألقاب واللعب من أجل الرقي باسم النادي الرياضي الصفاقسي الذي يعتبر من أكبر الأندية في تونس وفي إفريقيا وبالتالي فهو يلعب دائما من أجل الألقاب، كما نطمح للتعريف بالنادي أكثر فهو اليوم يملك بطاقة هوية عربية وإقليمية يقرأ له الجميع ألف حساب وأبرز دليل على ذلك أن الفرق المشاركة في دورة الألعاب للأندية العربية سيدات في شهر فيفري قاموا بانتداب لاعبتين أجنبيتين تحسبا للقاء حامل اللقب النادي الرياضي الصفاقسي ويبقى أهم هدف مرسوم هو الفوز بالبطولة الإفريقية التي لم يتم تحديدها موعدها إلى غاية الآن.

- ما هو رأيك في هيكل سوسيوس النادي الرياضي الصفاقسي؟

شخصيا أراه مؤسسة ناجحة قائمة على أسس تنظيمية رصينة بما لا يدع مجالا للشك أنها تقوم بدورها كما يجب وهم مشكورون على دعمهم المادي والمعنوي المتواصل، من موقعهم، لكافة الفرق في مختلف الفروع والأصناف بالنادي الرياضي الصفاقسي من خلال متابعتهم للنقائص الموجودة ومبادرتهم بتطبيق الحلول العملية. أتمنى أن نرى هذا الهيكل في نجاحات أخرى أكبر وأعمق لما فيه من مصلحة للنادي على كافة المستويات.

- ماهي انتظاراتكم من هذا الهيكل بصفتكم مسؤولين عن فرع الكرة الطائرة سيدات؟

بكل صدق سبق لهيكل السوسيوس أن تدخل تلقائيا ودون طلب منا لمد يد العون والدعم المادي لفريق الكرة الطائرة سيدات. وهذا أبرز دليل على أن السوسيوس يتابعون الفرع عن قرب وعن كثب وإلا لما كان الهيكل تدخل ليدعمه ماديا عن طواعية ودون أن نطلب منه ذلك.

- أترك لك كلمة الختام للتوجه بها إلى جمهور النادي الرياضي الصفاقسي

نحن اليوم نعمل في النادي الرياضي الصفاقسي من أجل إسعد جماهيره. نتفهم غضبه في بعض الأحيان والذي ينبع من غيرتهم على ناديهم ورغبتهم في رؤيته في أحسن حال.. ولكن نريده أن يقف معنا في أيام الشدة كذلك.

اليوم نحن مسؤولون في الفرع، غدا سنكون إلى جانبكم في المدرجات للتشجيع فكما يقول المثل "لو دامت لغيرك لما آلت إليك". لذلك نطلب من الجماهير العودة لتشجيعنا خاصة وأن الفريق ناجح وفي طريقه لتحقيق كافة أهدافه. ونتمنى أن نرى جماهير النادي الرياضي الصفاقسي تحمق العقل كما عودتنا وأن تقف صفا واحدا مع ناديتها وتملا الملاعب والقاعات من جديد لأن "مكسب الجماهير هو الجمعية وليس الأشخاص".

وسام بن علي
صحافي





La propre

Route sokra km 2.5 (juste après la ceinture à droite)

المشاريع المنجزة أهميتها و فوائدها

دأب هيكل سوسيويس النادي الرياضي الصفاقسي منذ نشأته على الاضطلاع بدوره كأحسن ما يكون دون أن يحيد عن إطاره ولا عن القوانين المنظمة لنشاطه. حيث يتمثل أساسا في تدعيم البنية التحتية للنادي الرياضي الصفاقسي من خلال دراسة وإنجاز مشاريع تعود عليه بالنفع إما عن طريق توفير مداخل قارة أو كذلك من خلال توفير مصاريف كانت في مضي عبئا يتقل كاهله.

ولعل أبرز هذه المشاريع التي تدر مداخل قارة على النادي تكمن في إنجاز اللوحات الالكترونية الاستشهارية بملاعب الطيب المهيري. والتي انطلقت في مرحلة أولى بقسط أول موسم 2013/2014 ثم في مرحلة ثانية بقسط ثاني سنة 2015 بكلفة جمالية بلغت 800 000.000 دينار ليكون بذلك محيطها الأكبر ضمن ملاعب كرة القدم في كامل تراب الجمهورية ب 110 متر.

هذا الإنجاز أحدث فرقا كبيرا ونقله نوعية من حيث مداخل الاستشهار بالنادي الرياضي الصفاقسي. حيث زادت قيمة المارايح أضعافا مضاعفة تبلغ 5.2 مليون دينار بفضل التقنية التي يتم من خلالها إظهار شعارات وأسماء الشركات الداعمة للنادي والتي يتم تمريرها مباشرة على الشاشات وفيما بعد في الصور التي يتم التقاطها أثناء المباريات. هذه الخطوة الإيجابية لاقت استحسان الجميع وعرفت صدق كبير لدى أحياء النادي الرياضي الصفاقسي الذين أبدوا اهتمامهم بأسماء الشركات الداعمة واستعدادهم لاقتناء منتجاتها تشجيعا منهم لهذه الشركات لا لشيء إلا لأنها تدعم ناديهم. أما بالحديث عن المشاريع التي أنجزت لتوفير المصاريف فهي عديدة .

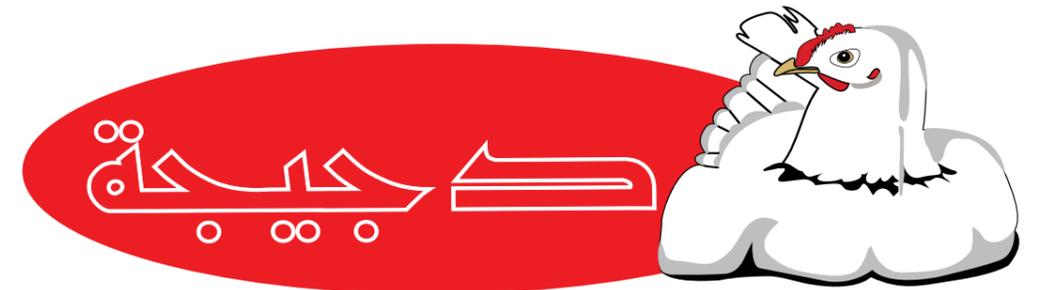
وعلى سبيل المثال لا الحصر، نذكر قاعة تقوية العضلات الكائنة بمركب النادي والتي أنجزت في موسم 2009/2010 بكلفة تقدر ب 97 000.000 دينار وقع ترميمها في ما بعد تحديدا موسم 2016/2017 بكلفة 72 000.500 دينار. هذه القاعة مكنت فريق أكابر كرة القدم وعدة فرق من جميع الأصناف بما في ذلك التابعة لرياضات القاعات، من التدريب داخل محيط النادي ودون اللجوء إلى كراء قاعات لإجراء تمارين تقوية العضلات. الأمر الذي ساهم في توفير ما لا يقل عن 150 000.000 دينار سنويا تبقى في خزانة النادي.

كما نذكر الحافلة المميزة للنادي بمواصفات عالمية والتي تم جلبها سنة 2015 بكلفة جمالية تناهز 400 000.000 دينار. سعى هيكل السوسيويس اعترافا منه بفضل منخرطيه إلى تزويق كامل الواجهة الخارجية للحافلة بتصميم يحتوي على أسماء كافة المنخرطين به. مكن هذا الإنجاز من توفير مبلغ يناهز 50 000.000 دينار سنويا إضافة إلى عدم ارتباط فريق الأكابر خاصة بتوفر حافلات للكراء من عدمه والتخلص كليا من التبعية لوكالات الأسفار. كما أن الحافلة تتيح في بعض الأحيان لفريق الكرة الطائرة وكرة السلة السفر في أجواء مريحة لإجراء المباريات سواء في البطولة أو في مسابقة الكأس.

وأخر ما تم إنجازه من قبل هيكل السوسيويس في مركب النادي هو المركز الطبي وكان ذلك في بداية الموسم الرياضي الحالي بكلفة تقدر ب 140 ألف دينار. وقد حرص الهيكل من خلاله على توفير المعدات اللازمة التي تتيح لفريق شباب للنادي الرياضي الصفاقسي على اختلاف فروعهم وأصنافهم، فرصة الاستغناء عن التنقل لمراكز طبية خارجية بما يوفر مصاريف إضافية كانت تثقل كاهله، من خلال الاعتماد على تجهيزات حديثة بمواصفات عالية الجودة وكفاءات من أبناء النادي تلقوا أفضل تكوين للاضطلاع بهذه المهمة كأحسن ما يكون. كل ما تم ذكره، فضلا عن قيام هيكل السوسيويس في أكثر من مناسبة باقتناء معدات تدريب وتجهيزات لشباب كرة القدم بالنادي ولفرع ألعاب القوى والرياضات الفردية.

ولكن طموحات الهيكل لا تتوقف عند هذا الحد حيث يبحث دائما على التميز بإنجاز مشاريع أكبر وأضخم تساهم في تدعيم البنية التحتية للنادي من خلال جلب المزيد من الاستثمارات يكون رأس مالها منخرطيه الأوفياء من جماهير وشركات تؤمن بأهمية مثل هذه الإنجازات.

وسام بن علي
صحافي



Anouar Koubaa

التقرير الأدبي للفترة الممتدة من جانفي 2019 إلى جانفي 2020

إستهل المكتب الحالي لهيكل سوسيوس النادي الرياضي الصفاقسي أشغاله مباشرة إثر الجلسة العامة الأخيرة بأول اجتماع بتاريخ 2019/03/09، ضمّ الأعضاء المنتخبين وقد تمّ الاتفاق خلال هذا الاجتماع على ما يلي:

- تعيين السيد أحمد المصمودي لتولي رئاسة الهيكل.

- توزيع المهام بين أعضاء المكتب بتعيين:

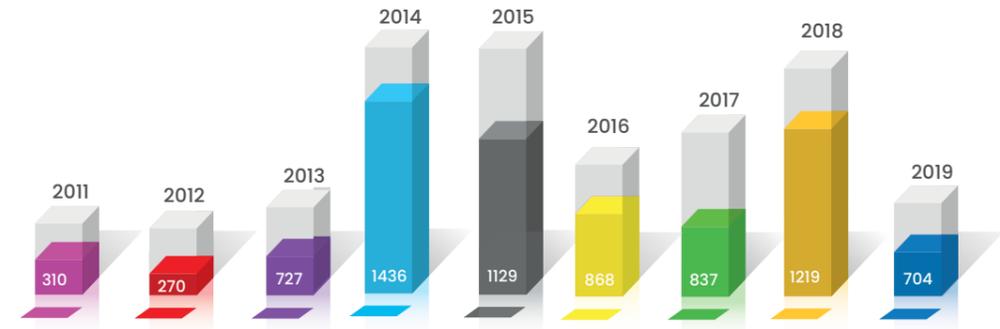
- السيد فهمي اللّومي كاتباً عاماً.
- السيد علي العيادي أميناً للمال.
- السيد أسامة العيادي ناطقاً رسمياً.

- إعداد جدولّة اللجان المبرمجة لسنة 2019 لتمكين المنخرطين الفاعلين من اختيار اللجنة التي يريدون الانضمام إليها.

الإحصائيات

منذ سنة 2008 إلى 2012 : الإقبال على الانخراط في الهيكل كان متواضعا لا يتجاوز بعض المئات في السنة وذلك لمحدودية الإمكانيات وقلة الإشعاع.

التطور السنوي لعدد المنخرطين منذ 2011



2013 - 2014 : ارتفع عدد الانخراطات السنوية بصفة ملحوظة وذلك لتتويج النادي بلقب البطولة CAF سنة 2013.

إضافة لتطوير الإستراتيجية التسويقية للهيكل ودعم الإدارة بفريق تجاري والاستثمار في المشاريع الكبرى (اللوحات الإستشهارية).

2015 - 2016 - 2017 : تواصل إقبال أحياء النادي على الانخراط في الهيكل حيث انخرط 1129 عضو جديد سنة 2015 و 868 عضو سنة 2016 و 837 عضو في 2017.

هذا التطور الحاصل كان نتيجة الاستثمارات الكبرى لما فيها من عائدات هامة وملموسة ومباشرة لخزينة الفريق (استكمال اللوحات الإستشهارية، الحافلة) ولما تبعته في المحبين من شعور بالفخر بالنادي والرغبة في المساهمة في إعلاء سيطه وإعطائها مصداقية أكبر للهيكل. إضافة لمساهمة التتويجات المحلية والقارية لفريقي كرة القدم في استقطاب أعداد كبيرة من المنخرطين الجدد.

2018 : خلال هذه السنة تواصل إقبال أحياء النادي على الإنخراط إلى أن بلغ العدد 1219 عضو جديد لتحل بذلك المركز الثاني بعد 2014 (1436 عضو) وذلك تزامنا مع احتفال الهيكل بعيد ميلاد النادي التسعين وعيد ميلاد الهيكل العاشر.

كما يعود الفضل إلى تنظيم تظاهرة أيام السوسيوس "socio days" وتطعيم الفريق التجاري في هذه الفترة بموارد بشرية لإنجاح الاحتفالات وتوظيفها على احسن وجه. وهذا ما يفسر بوضوح التطور الكبير في الثلاثي الأول سنة 2018.

تطور عدد المنخرطين من 2017 إلى 2019



بالنسبة للثلاثي الثاني والثالث من كل سنة سجلت النتائج كما يبيّن الرسم البياني تشابها كثيرا.

بالنسبة للتراجع الملحوظ في الثلاثي الرابع من سنة 2019 (رغم الدعم المادي والمعنوي الذي وفره المنخرطين الجدد) مقارنة بالأهداف التي يرنو إليها المكتب التنفيذي فهذا يعود إلى عدّة عوامل من أهمّها:

• الإلتزامات المادية للهيكل (خلاص ديون متخلّدة بالذمة خاصّة بمشروع القاعة المتعدّدة الاختصاصات وخلاص ما تبقى من ديون مشروع المركز الطبي الحديث بالمركب)

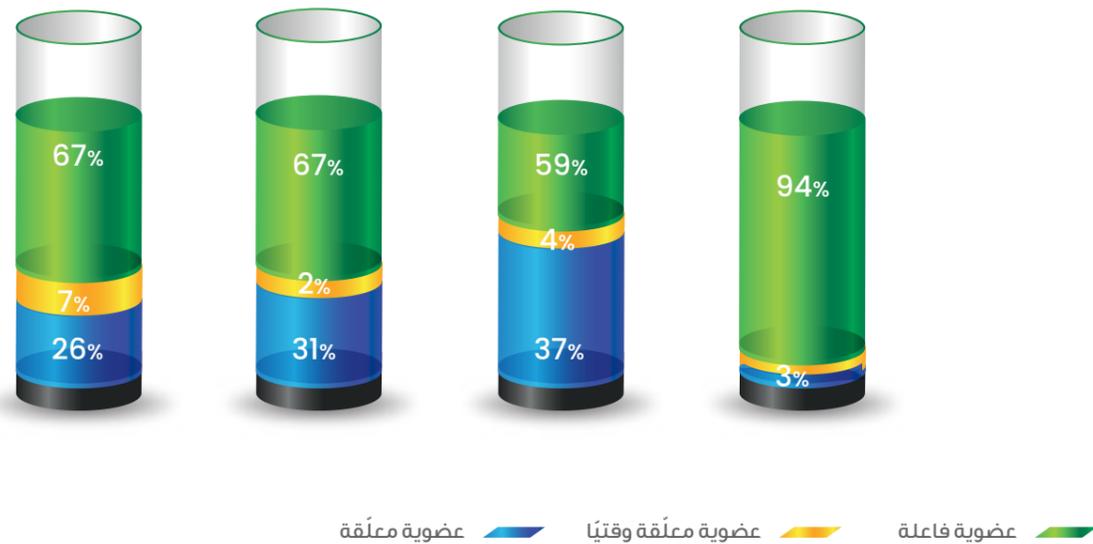
• غياب الإمكانيات المادية لإنجاز مشاريع جديدة التي من شأنها أن تساهم إيجابياً في التسويق لاسم الهيكل وفي تطور عدد المنخرطين حيث قام الهيكل بخلاص ما تبقى في ذمته من مجموع المبلغ الجملي للإنخراطات لموسم 2018/2017 (25 ألف دينار) كذلك قام باقتناء الانخراطات الخاصة لموسم 2018 - 2019 وتمّ دفع 60 ألف دينار.

• تراجع النتائج الرياضية للنادي في عدّة أصناف خاصّة أكبر كرة القدم والغياب عن منصة التتويجات في السنوات الأخيرة (ما عدى كأس تونس في أوت 2019)

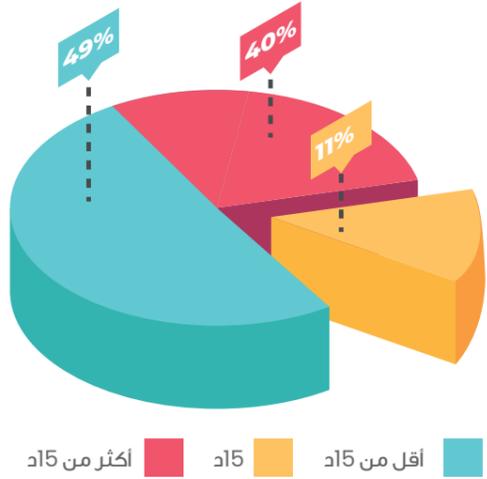
من هذا المنطلق ارتثى المكتب وجوبية خلق آليات جديدة تساهم في التعريف بالهيكل والترفيه من عدد منخرطيه بعيدا عن الانخراطات العفوية المرتبطة أساسا بنتائج الفريق والمشاريع الضخمة التي تستوجب سيولة مالية فكان تعدّد الأنشطة وتظاهرات السوسيوس.

وأمام صعوبة الاستقطاب لمنخرطين جدد قام المكتب بالتنسيق مع إدارة الهيكل على وضع استراتيجية تمثّلت في التركيز على تقليص نسبة وعدد المنخرطين أصحاب العضوية المعلقة وقتياً "Gelé" والعضوية المعلقة "suspendu".

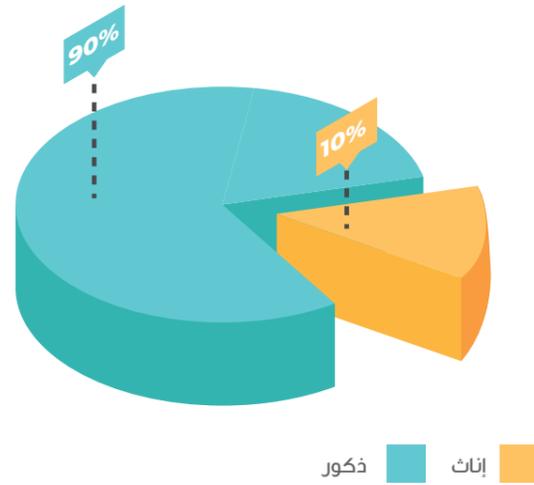
مقارنة انتظام دفعوات المنخرطين حسب سنة الإنخراط



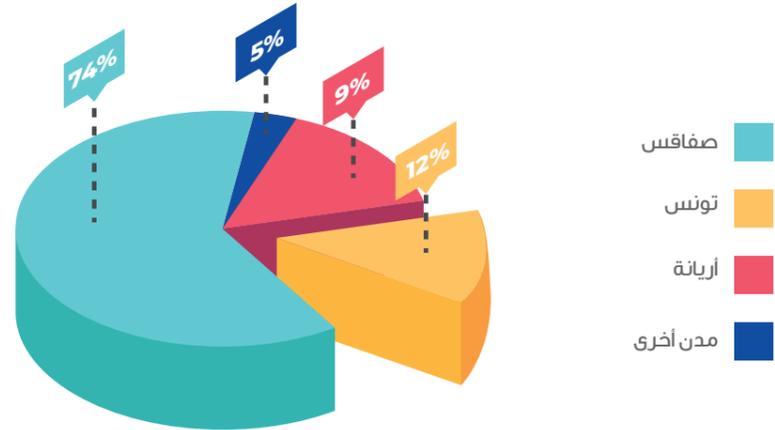
توزع المنخرطين حسب قيمة المساهمة الشهرية



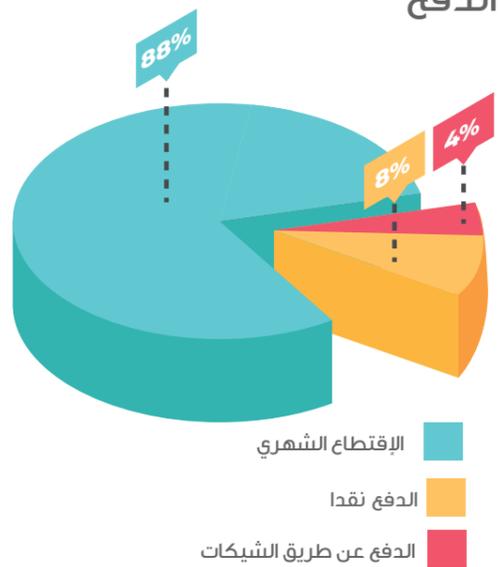
توزع المنخرطين حسب الجنس



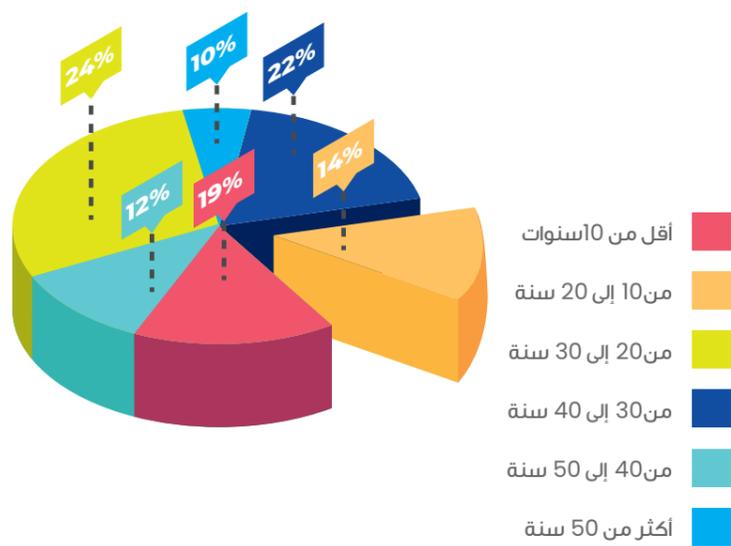
توزع المنخرطين حسب مدينة الإقامة



توزع المنخرطين حسب طريقة الدفع

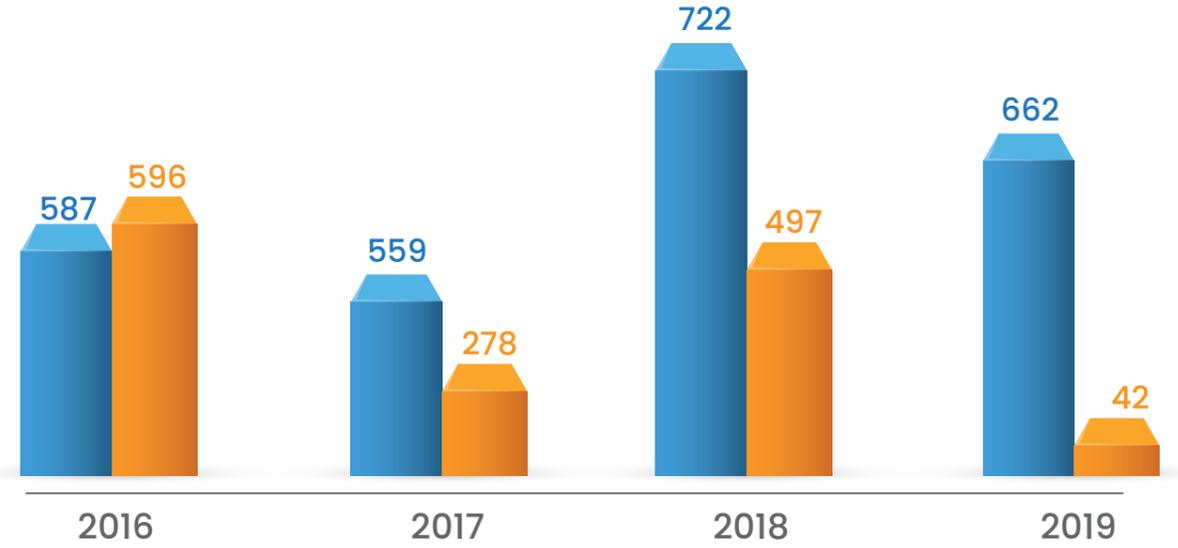


توزع المنخرطين حسب الشريحة العمرية

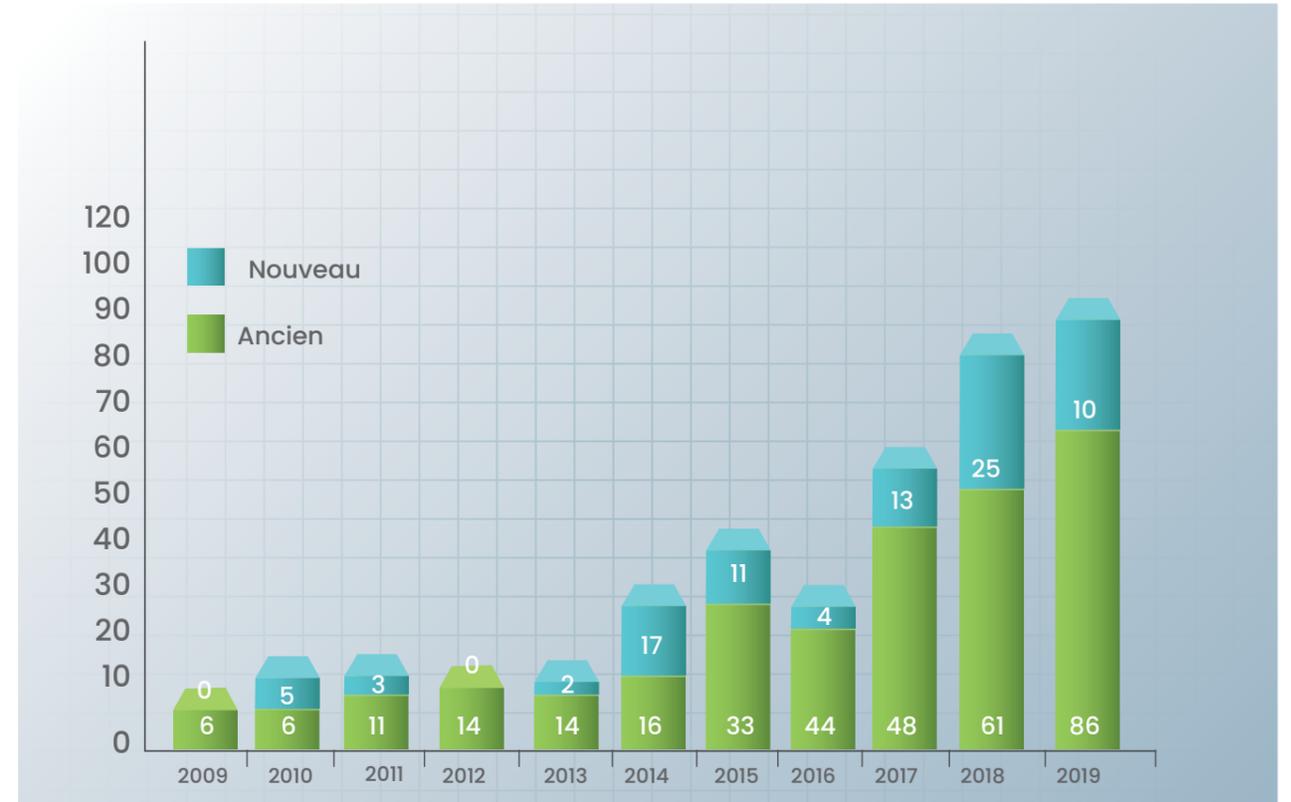


كان ذلك بوضع برنامج عمل واضح على امتداد الثلاثي الرابع من سنة 2019 حيث سخر المكتب التنفيذي للإدارة كافة الجهود والإمكانات لتمكين من تحقيق نتائج باهرة مكنت من تقليص نسبة العضوية المعلقة وقتياً والعضوية المعلقة إلى 3% . في حين كانت النسبة 37% لسنة 2018 و31% سنة 2017 مثل ما يبين الرسم البياني .

تطور منظومة "الشركات السوسايوس"



ومواصلة تفاعل عدد من رجال الأعمال مع فكرة " Socios Entreprise "





NIDHAL SAADI

Connu par son rôle de Bayrem dans le feuilleton tunisien **"Awled Moufida"** et son rôle dans le film **"Regarde-moi"** qui lui a valu le titre du meilleur acteur au festival du film de Marrakech, était l'invité des **SOCIOS** à l'occasion du **91^{ème} anniversaire** du **Club Sportif Sfaxien et Iléme** de la structure **SOCIOS**, avec son nouveau spectacle **"la hakka la hakka"**.

Un spectacle riche en humour honoré par la présence des joueuses du **CSS** championnes de Tunisie ainsi que les volleyeuses qui ont remporté le doublé de la coupe de Tunisie et la coupe d'arabe.

Toujours gâtés par la meilleure pâtisserie **"Masmoudi"**, c'est autour d'un gâteau savoureux de leur part que les invités ont clôturé le spectacle et fêté sa réussite.

Wissal Akkari
Responsable administrative



*Le mariage séduisant
entre goût et raffinement...*



- | | | | | |
|---|---|---|--|--|
| TUNIS Ariana Tél: 71 705 201 | SFAX El Jadida Tél: 74 405 330 | BIZERTE Corniche Tél: 72 428 880 | DJERBA Houmt Souk Tél: 75 623 160 | MARSEILLE Les terrasses du port |
| TUNIS Les Berges du Lac1 Tél: 71 961 777 | SFAX Farhat Hached Tél: 74 408 131 | * KAIROUAN Rue Touhami Negra | NABEUL Merezka Hammamet Nord | Tél: +33 4 91 45 90 87 |
| TUNIS El Menzah VI Tél: 71 753 340 | SFAX Lafrane Markez Jallouli | Kairouan Tél: 77 274 242 | Tél: 72 261 070 | LYON Lyon 6ème |
| TUNIS Ennaser II Tél: 71 827 270 | Tél: 74 264 265 | | AÉROPORT TUNIS CARTHAGE | Tél: +33 4 78 89 94 06 |
| TUNIS La Marsa Tél: 71 741 203 | SFAX Taniour Tél: 74 441 705 | BEN AROUS Ez zahra Tél: 71 481 600 | Zone de Duty Free Tél: 71 955 405 | PARIS Saint Germain Paris |
| TUNIS L'Aouina-Soukra Tél: 71 760 669 | SOUSSE Sahloul Tél: 73 821 431 | GABÈS Ibn Khaldoun Tél: 75 297 666 | | Tél: +33 9 67 14 57 89 |
| TUNIS Av Tunis Carthage Tél: 71 242 929 | SOUSSE Khzama Téléfax: 73 241 266 | | * CASABLANCA 5 Bab Al Ifrane, | NANCY Auchan Lobau |
| *TUNIS Kram Tél: 31 579 679 | *SOUSSE Mall of Sousse Tél: 70 296 600 | | Borgogne,Casablanca | Tél: +33 3 54 59 45 83 |
| | | | Tél: +212 5223-68062 | |

SOCIOS LEAGUE

Durant le mois de **Ramadan**, période de pitié et de recueillement par excellence, les **Socios** comme chaque année tiennent à organiser des tournois ramadanesques qui sont un véritable moyen de distraction ainsi qu'une occasion propice pour tisser les liens d'amitié entre les adhérents. Ces tournois ont une saveur spéciale et tout le monde en garde de beaux souvenirs.

Les équipes se préparent pour disputer **la première place**, il s'agit toujours d'une compétition acharnée où personne ne se soucie du prix du tournoi mais chaque équipe souhaite triompher.

Le tournoi de Football a eu lieu au DUO CLUB avec la participation de 6 équipes.

Le tournoi de Volleyball a eu lieu au complexe du **Club Sportif Sfaxien**, les équipes étaient formées de responsables, d'entraîneurs du **CSS** ainsi que des adhérents **SOCIOS**.

Il est à noter que grâce à ces tournois, plusieurs personnes impressionnées par la structure sont devenus des **SOCIOS**.



ONE GYM

CLUB DE SPORT

☎ 74 246 698 - 44 129 233 - 98 657 392 📍 Route Manzel Chaker Km 1.5 Dérrière Kiosque Olibiya, Sfax

✉️ 📱 📺

BON D'ACHAT

A l'occasion du mois de Ramadan Socio CSS a lancé un jeu concours tout au long du mois. Il s'agit d'un quizz quotidien publié sur la page SOCIOS avec un tirage au sort en live pour ceux qui ont eu les bonnes réponses. 48 bons d'achat d'une valeur de 50dt ont été gagnés, offerts par nos partenaires : Ons Market, Mini Market, magasin Tita, espace Abida, magasin Zedna, Shopping club, bonus et Le Chariot.

Nos sincères remerciements à nos généreux partenaires qui ont contribué au succès de ce jeu concours.

Wissal Akkari

Responsable administrative





since 1928



AD VITAM ETERNAM

بكبارةنا.. و صغارنا..



www.socios-css.org

ZEN



www.zen.com.tn

Det

Dex

قوة النظافة



 **Sodet**

شركة مواد التنظيف لتونس
Société de Détergents de Tunisie

www.sodet.com.tn

Tél. : +(216) 74 45 46 80